

biologiste365

D4Evolution 2026 : Dedalus annonce des résultats positifs

Comme chaque année depuis maintenant 8 ans, Dedalus organisait sa journée D4Evolution qui rassemble les acteurs de son écosystème, clients et direction pour faire le bilan de l'année et annoncer les perspectives de l'éditeur et présenter sa stratégie de développement.

Par Sophie Huguin, publié le 23 janvier 2026



@Dedalus

L'année 2025 a été marquée par une croissance des marchés de Dedalus et une consolidation de la stratégie globale autour de trois axes clés :

L'efficacité, pour alléger le quotidien des professionnels,

La convergence, afin de simplifier des systèmes d'information souvent fragmentés,

La co-construction, en impliquant les utilisateurs dès la conception.

Parmi les chiffres marquants l'on peut citer : 405 projets déployés en 2025 et 230 recrutements réalisés en France.

Dedalus, un large portefeuille de solutions

« Nous sommes souvent réduit à l'image d'un fournisseur de DPI pour l'hôpital », regrette Guillem Pelissier, directeur général France de Dedalus, « alors que notre portefeuille est bien plus large et que nos clients et nos revenus proviennent autant du secteur privé que public. J'en prends pour preuve, poursuit-il, les laboratoires de biologie médicale où nos solutions sont largement majoritaires sur le marché ».

Amel Mokrani Bois, arrivée chez Dedalus depuis une semaine pour occuper le poste de Chief Revenue Officer* ajoute de son côté « La qualité et la richesse du portefeuille Dedalus, qui couvre tout le continuum du parcours du soin, du diagnostic à la clinique, est l'une des raisons qui m'ont motivé pour intégrer l'entreprise. »



Guillem Pelissier, DG France de Dedalus et Amel Mokrani Bois, nouvellement recrutée au poste de Chief Revenue Officer France de Dedalus

Biologie médicale : InVitro LIS s'installe dans le paysage

Dedalus a annoncé avoir déjà équipés 300 laboratoires avec InVitro LIS, la suite convergée de gestion de laboratoire de biologie médicale. Une trajectoire ascendante portée par l'orientation Cloud selon l'éditeur. L'année 2025 a ainsi été marquée par la signature du projet de convergence du groupe Inovie, le renouvellement du contrat Biogroup et plusieurs migrations Cloud réussies.

Dedalus annonce aussi un partenariat avec Vulgaroo, afin d'enrichir le portail patient d'un "Mémo Patient" automatisé destiné à améliorer la compréhension des résultats.

Expérience utilisateur et co-construction

Dedalus se veut engager auprès de ses utilisateurs et intégrer au mieux leurs retours et leurs besoins. *« Cela se fait au travers de club utilisateurs qui peuvent nous faire des remontées terrain concrète et auprès desquels nous pouvons tester des améliorations et des configurations plus ergonomiques et cela se fait désormais avec la mise en place d'équipe de travail dédiée auprès des établissements »*, rappelle Guillem Pelissier. La forme la plus aboutie de ce service d'accompagnement est le partenariat Biogroup-Dedalus. Construit depuis de nombreuses années, il a abouti à une intégration des équipes Dedalus au sein même de l'organisation de Biogroup avec une co-construction et une gestion commune en continu tant sur des fonctions de supervision, R&D ou encore de chefferie de projet. *« Au coeur de ce système, le Customer Success manager : personne en charge de remonter au bon échelon et à la bonne personne les souhaits et demandes des équipes de Biogroup et de Dedalus sur le terrain »*, précise Aysun Caya, directrice des services chez Dedalus France. *« Cet accompagnement de Dedalus, passe aussi désormais par des outils de formation modernes sur*

notre plateforme d'e-learning Learn. Ils permettent une montée en compétence ergonomique sur nos outils», ajoute-t-elle.

Interopérabilité, orchestration, IA et recherche

Cette journée aura aussi été l'occasion de revenir sur de nombreux autres enjeux autour de la numérisation des outils de gestion des établissements de santé : la place de l'IA et ses derniers développements, l'évolution des questions d'interopérabilité des systèmes et des données, la souveraineté, la place de Dedalus en tant qu'orchestrateur à disposition des établissements et des services notamment pour le déploiement de programme de recherche clinique ou encore de pilotage global de l'activité.

**Directrice commerciale en charge d'avoir une vue globale des marchés, des segments pour orienter les investissements, le marketing et les développements*

[Biologiste365 - D4Evolution 2026 : Dedalus annonce des résultats positifs](#)

Newsletters

Inscrivez-vous pour recevoir les informations clés du secteur de la biologie : [Biologiste 365 - Abonnez-vous à notre Newsletter](#)